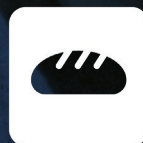


# VIL DU DET HELE?



Så skal du vælge en  
totalløsning gennem



**BAKER**  
POS

# HVORFOR SKAL DU VÆLGE BAKER POS?

Ideen til BAKER POS opstod efter flere samtaler med bagere, der savnede en totalløsning på deres udfordringer i hverdagen, udviklet til bagerbranchen.

Mange af de indehavere, vi talte med, brugte samme kasseløsning som f.eks. tøjbutikker og kiosker. Der var et tydeligt behov for at målrette en totalløsning, der passede bedre ind i en bagers hverdag.

BAKER POS har nu eksisteret i over 15 år. Vores totalløsning tilknyttes alt, hvad du som bageri skal bruge, vi er ikke bare et kasseapparat, men et værktøj der optimerer administration, produktion, statistik, økonomi, marketing og meget mere.

Alle funktionerne i BAKER POS er lavet for at gøre hverdagen lettere og give et bedre overblik i bageriet. Vi lytter til vores kunder og udvikler efter nye behov løbende.

Vi elsker at se, hvordan bagerier kan vokse og udvikle sig sammen med vores funktioner, det er vores erfaring, at jo flere af vores funktioner du benytter, jo mere robust bliver din forretning.

Vi tilgodeser både små som store bagerier, og der er ikke langt fra en idé til en funktion.

Læs mere og bliv inspireret til hvordan du ville kunne få glæde af BAKER POS.



Hilsen

**Thomas Bjørk**

Indehaver & udvikler af BAKER POS

# BAKER POS ER EN **TOTALLØSNING**



## FUNKTIONER

KONTOKUNDER

BESTILLINGER

KUNDEKLUBBER

APP

OPSKRIFTER

WEBSHOP

GAVEKORT

NUMMERSYSTEM

OPGAVELISTE

OPLÆRINGS-  
VIDEOER

PRODUKTION

SMS

SPILD

TRIGGER

STEMPELKORT

NYHEDSBREV

TIDSREGISTRERING

MIX/MATCH  
RABATTER

STATISTIK

24/7 SUPPORT

B2B MODUL

ALLERGENE  
INFO

LAGERSTYRING

FAKTURERING



# HARDWARE

Vi sælger primært vores robuste, komplette POS sæt, bestående af POS med kundedisplay, kortlæser, Epson-printer, kasseskuffe og Nets-terminal.

Vi tilbyder også andre hardwareløsninger med poles, tablets, trådløse og mobile enheder.



Vi bruger BAKER POS i alle vores butikker. Det giver et fantastisk overblik over de enkelte forretninger og ansatte. Det er en stor fordel at kunne styre priser og rabatter centralt.

CHARLOTTE BODENHOFF  
BODENHOFF

# BESTILLINGER

## Hvis du vil have spild, bestillinger og produktion samlet ét sted.

Ved BAKER POS har vi 3 forskellige måder, du kan håndtere bestillinger på. Dette kan sikre dig en præcis produktion og mindre spild.

### B2B-MODUL

Dine engros kunder kan via et unikt link logge ind og foretage bestillinger.

Via B2B-modulet kan du tilpasse din butiks identitet, så det bliver mere genkendeligt for kunderne.

Du definerer selv, hvis enkelte kunder handler til særlige priser, eller hvis kunder kun kan bestille et bestemt sortiment på bestemte dage til individuelle deadlines. Disse ordrer kommer automatisk ind i systemet på den enkelte kunde og faktureres herfra.

Få jeres kunder til at oprette masker og automatisk faste bestillinger – dette øger muligheden for mersalg. F.eks. hvis kunden glemmer at bestille, vil der altid ligge en fast ordre.

### KVIK BESTILLINGER

Dine kunder kan komme forbi butikken og aflægge ordrer via systemet. Her kan de kontrollere teksten på f.eks. en kagemand (via kundedisplayet) og bestille produkter til afhentning.

### WEBSHOP BESTILLINGER

Vi har forskellige integrationsløsninger til webshops, men fælles for dem alle er, at bestillingerne via webshoppen kommer over i kassen, så de kan ses og bogføres.

### SE ALLE BESTILLINGER

Det, der er fælles for alle bestillingstyperne, er, at de kan ses og søges frem på kassen, i back-end og via produktionsrapporter.

Du kan derfor samle alle typer af bestillinger i ét og dermed samme udgangspunkt.

### PRODUKTION TIL DETAILSALG

På baggrund af tidligere bestillinger kan BAKER POS udregne et bestillingsforslag, som du kan acceptere eller redigere, alt efter behov.

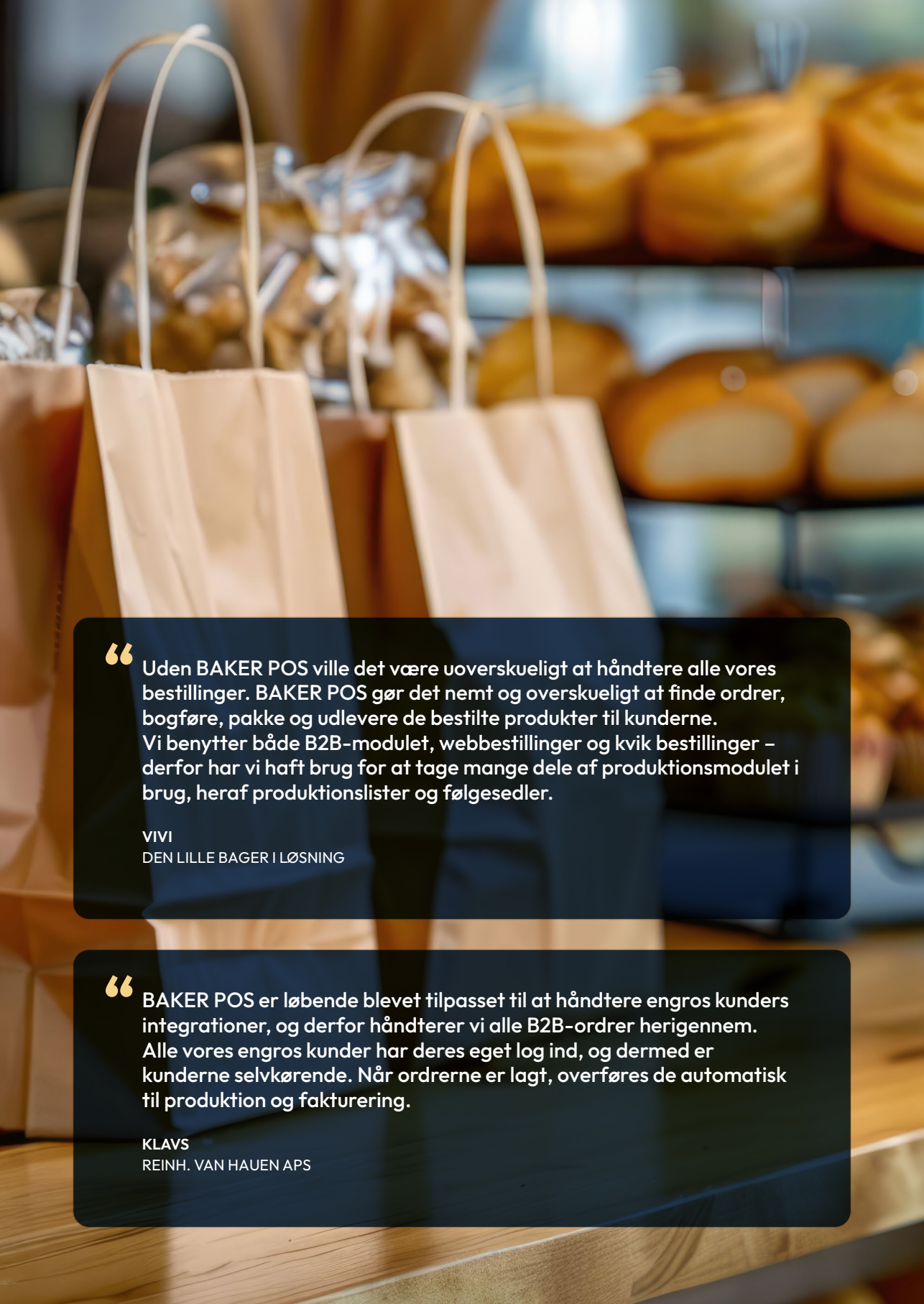
Den endelige bestilling bliver sendt til produktionen, og der genereres automatisk produktionslister og følgesedler.

Der tages højde for spild ved bestillingsforslag, og der kan oprettes forskellige spildtyper, hvor I kan registrere dagens spild. F.eks. kan man se, hvor meget spild der er registreret i samarbejde med Too Good To Go.



Vi er glade for integrationen til vores webshop, hvor vi håndterer alle webordrer og bestillinger gennem kassen.

AMANDA BODENHOFF  
BODENHOFF



“ Uden BAKER POS ville det være uoverskueligt at håndtere alle vores bestillinger. BAKER POS gør det nemt og overskueligt at finde ordrer, bogføre, pakke og udlevere de bestilte produkter til kunderne. Vi benytter både B2B-modulet, webbestillinger og kvik bestillinger – derfor har vi haft brug for at tage mange dele af produktionsmodulet i brug, heraf produktionslister og følgesedler.

VIVI  
DEN LILLE BAGER I LØSNING

“ BAKER POS er løbende blevet tilpasset til at håndtere engros kunders integrationer, og derfor håndterer vi alle B2B-ordrer herigennem. Alle vores engros kunder har deres eget log ind, og dermed er kunderne selvkørende. Når ordrerne er lagt, overføres de automatisk til produktion og fakturering.

KLAVS  
REINH. VAN HAUEN APS

# KUNDEKLUB

## Kender du dine kunder?

Hvis du kender dine kunder, kan du bedre opbygge en relation til dem og dermed øge kendskabet til dine produkter.

I BAKER POS kan du gruppere dine kunder ud fra mange oplysninger.

### **HER ER ET PAR EKSEMPLER, SOM VORES KUNDER BENYTTER:**

#### **Hvem er dine stjernekunder?**

- Skal de have jeres nyheder, inden alle andre?

#### **Hvilke kunder køber kun rugbrød?**

- Kunne de kunder være interesserede i de nye rugbrødsboller, I lancerer?

I kan indsamle information om kundernes køb elektronisk, så de opnår en "Belønning" og kan afhente denne,

når de har købt for 500 kr. indenfor 3 måneder.

Send rabatkoder til udvalgte kundegrupper, som kan benyttes på din integrerede webshop.

Du kan opsætte nyheder, informations flow, stempelkort, bonussystem og rabatter på forskellige kundegrupper og differentiere på alt lige fra lokationer, kunder og tidligere købte produkter, du vil udvælge fordelene på.

Kunden skal registreres på enten telefonnummer, kundekort eller app.

Kunden bestemmer selv, hvilke informationer de ønsker at opgive, udover telefonnummeret. Jo flere informationer dine kunder giver, jo større chance er der for at kunderne kan tildeles f.eks. en fødselsdagskage.



Vi er begyndt at sende nyhedsbreve gennem BAKER POS og giver udvalgte kunder rabatkoder, som kan benyttes på webshoppen. Tilmelding til nyhedsbrevet har vi opfordret til via Facebook og gennem vores webshop – vi har allerede over 100 tilmeldte efter 1 måned.

VIVI  
DEN LILLE BAGER I LØSNING

# VI ER MED DIG HELE VEJEN

Vi sørger for, at I kommer godt i gang med  
BAKER POS.



## OPSTART

Når du vælger at blive kunde ved BAKER POS, går vi straks i gang med at få styr på data, der skal flyttes.

Du leverer data, og vi opsætter systemet efter ønsker og behov. Fra data er modtaget, til I har et funktionsdygtigt system, kan der gå alt fra 1 til 3 uger, afhængigt af jeres tempo og tilpasningsmuligheder.



## OPSÆTNING

Når data er opsat i BAKER POS systemet, er vi klar til at opsætte hardwaren i butikken.

Under opsætningen i butikken underviser og guider vi jer på rette vej.

Vi er altid 2 medarbejdere fra BAKER POS til at opsætte nye kunder. På den måde kan vi både undervise i back-end systemet samt ekspeditionsdelen på samme tid.

Vi går ikke fra butikken, før I er trygge og glade ved overgangen til BAKER POS.



## OPFØLGNING

Vi ønsker, at vores kunder benytter alle funktioner i systemet, da vi kan se, at de kunder, som benytter funktioner udover kasseregistrering, vækster hurtigere end andre.

Som udgangspunkt kontakter vi jer, efter I har benyttet BAKER POS i 3 måneder, for at følge op på nye funktioner.

Vi har gjort det nemt for kunderne at få adgang til flere funktioner ved at søge via vores hjælpemodul eller tilmelde sig vores kunde events rundt om i Danmark.

“

Da vi overvejede BAKER POS, kontaktede vi en eksisterende kunde og så systemet i drift.

Da vi så, hvad systemet kunne – var vi ikke længere i tvivl.

VIVI

DEN LILLE BAGER I LØSNING, KUNDE GENNEM 5 ÅR

“

Jeg har gennem de sidste 10 år brugt BAKER POS til mine butikker. Det har været vigtigt for os at have overblik over salg og i hvilke varegrupper salget sker. Det er også dejligt at få omsætningen på telefonen hver aften.

MICHAEL SPOTTAG

SPOTTAG, KUNDE GENNEM 10 ÅR

BAKER POS overholder den nye kasselovgivning, og det er ikke et tilfælde, at BAKER POS supporterer +500 POS enheder i bagerbranchen, hvoraf vi siden 2010 har håndteret +200 millioner transaktioner.

## BAKER POS I TAL

**3** Vi har kunder i 3 lande;  
Danmark, Sverige og Tyskland

**+30** Integrationer til alt, hvad du  
som bager skal bruge

**+250** Vi har mere end 250 butikker,  
som i dag benytter BAKER POS

# BAGERI GENNEM GENERATIONER

Du har mulighed for at vokse med systemet, ligesom generationerne ændrer sig.



I kan benytte kunde apps til at genkende kunderne, eller I kan benytte kundens telefonnummer.



Vil I bruge A-skilte, billeder via det integrerede kundedisplay eller et integreret Instore TV?



Ring eller chat med vores support, eller op søg selv svar via vores hjælpemodul.



Vi har kunder, der håndterer bestillinger gennem deres webshop udenom vores system, og kunder, der benytter bestillinger fra deres webshop gennem kassen.



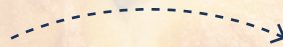
I kan benytte fysiske skilte til allergene information, eller I kan benytte den elektroniske nærings- og allergene information.



Vi har kunder, der benytter bestillinger gennem deres fysiske bog, og kunder, der benytter bestillinger gennem kassen.



Vi har kunder der benytter Post-it til opgavestyling, og vi har kunder, der benytter den elektroniske opgavestyling.



Fælles for alle kunder er dog, at de værdsætter kun at betale én pris\* for alle funktioner, og at vi sammen vokser for at bidrage og bestå i bagerbranchen.

\* Gælder ikke ekstra abonnementer



**BAKER**  
POS

RING TIL OS: **35 24 0110**  
DU KAN ALTID FÅ FAT I OS  
24/7/365

[WWW.BAKERPOS.DK](http://WWW.BAKERPOS.DK)

BAKER POS A/S  
ENGVEJ 9A  
2625 VALLENSBÆK

[INFO@BAKERPOS.DK](mailto:INFO@BAKERPOS.DK)